

# ЧЕСТО ПОСТАВУВАНИ ПРАШАЊА ПРОМЕНИ ВО ДЕЛОВНАТА ПОЛИТКА



## ПРЕФЕРЕНЦИЈАЛЕН КЛИЕНТ

### **Кога оваа политика ќе стапи на сила во Македонија?**

1 ноември 2020.

### **Што се случува со разликата од 10% која беше дел од попустот за Преференцијален/Новус клиент?**

Десетте проценти кои беа дел од попустот за Преференцијален/Новус клиент стануваат дел од бонусот на СФБ кој го регистрирал Преференцијалниот/Новус клиент. Целта на оваа политика е да им помогне на новите сопственици на ФорEVER бизнис да добиваат поголем профит од продажби на мало уште на самиот почеток на нивното патување во светот на бизнисот.

### **Каде може да се најде полниот текст на Деловната политика?**

Во делот 3 од обновената политика. .

### **Преференцијален клиент**

3.01 Преференцијалниот клиент е само корисник на производи на ФЛП. Тој/Таа нема право да ги продава производите на ФЛП, да спонзорира други Преференцијални клиенти или да добива компензации од ФЛП.

3.02 Преференцијалниот клиент добива право да купува производи со 5% попуст од Препорачаните цени за продажба /ПЦП/.

3.03 Кога Преференцијалниот клиент ќе купи Старт пакет\* или ќе направи порачки за 2 бода во рамките на два последователни месеци, тој добива постојан попуст од 30 % за следните порачки.

3.04 Преференцијален клиент кој е квалификуван за попуст од 30%, има право да се вклучи во Маркетинг планот како сопственик на ФорEVER бизнис на ниво Асистент Супервизор.

\* Старт пакетот може да биде купен од преференцијален клиент во секое време, а не само како прва порачка.

### **Дали можат Преференцијалните/Новус клиентите да го задржат попустот од 15 % кој го добиваат во моментот?**

Не, сите Преференцијални/Новус клиенти кои во моментот добиваат 15 % попуст ќе започнат да добиваат попуст од 5% откако промената ќе стапи на сила. Тие можат да преминат на фиксиран попуст од 30 % пред стапување на сила на промените ако генерираат порачки за 2 бода во рамките на два последователни месеци и преминат на ниво Асистент супервизор.

### **Што станува ако Преференцијален/Новус клиент генерира 2 бода пред датата на стапување на сила на новата политика?**

Ако Преференцијални/Новус клиенти генерираат 2 бода пред датата на стапување на сила на промените, тие автоматски ќе преминат на ниво Асистент супервизор и ќе станат сопственици на ФорEVER бизнис.

### **Како сопствениците на ФорEVER бизнис да ги подготват своите Преференцијални/Новус клиенти за претстојното намалување на нивните попусти?**

Сопствениците на ФорEVER бизнис ќе бидат информирани за датата на стапување на сила на новата политика еден месец порано. Им препорачуваме на сите сопственици на ФорEVER бизнис да го искористат овој месец за да им помогнат на своите Преференцијални/Новус клиенти да ја разберат промената. Насочете ги своите Преференцијални/Новус клиенти да се квалификуваат за порачки по цени на големо преминувајќи на ниво Асистент супервизор пред стапување на сила на промената.

### **Која е придобивката да станете /да се регистрирате како/ Преференцијален клиент согласно новата Деловна политика?**

# ЧЕСТО ПОСТАВУВАНИ ПРАШАЊА ПРОМЕНИ ВО ДЕЛОВНАТА ПОЛИТИКА



Преференцијалниот клиент добива 5% попуст за сите свои порачки. Регистрирајќи ги своите клиенти како Преференцијални клиенти тие не само што ќе добијат попуст за својата лојалност, исто така ќе можете да ги запознаете со попустите и можноста која Фореввер ја предлага

**Ако мој новус клиент премине на 5% попуст, дали може да стане сопственик на Фореввер бизнис во иднина?**  
Да. Процедурата не се менува, потребно е да генерира 2 бода во рамките на два последователни месеци за да стане сопственик на Фореввер бизнис.

## **Како ќе се променат моите доходи како резултат од таа промена на Деловната политика?**

*Согласно старата Деловна политика*

Асистент супервизор добива 15% профит и 5% бонус од Преференцијални/Новус клиенти  
Супервизор добива 15% профит и 8% бонус од Преференцијални/Новус клиенти  
Асистент менаџер добива 15% профит и 13% бонус од Преференцијални/Новус клиенти  
Менаџер добива 15% профит и 18% бонус од Преференцијални/Новус клиенти

*Согласно новата политика за Преференцијален клиент*

Асистент супервизор добива 25% профит и 5% бонус од Преференцијални клиенти  
Супервизор добива 25% профит и 8% бонус од Преференцијални клиенти  
Асистент менаџер добива 25% профит и 13% бонус од Преференцијални клиенти  
Менаџер добива 25% профит и 18% бонус од Преференцијални клиенти

\*Забелешка: Профитот и бонусот од Преференцијален клиент се исплаќа на 15ти секој месец. Профитот и бонусот се исплаќаат на база на Препорачаните цени за продажба./Може да варираат зависно од државата.

## ПОЛИТИКА СТИМУЛИРАЊЕ

### **Кога Политиката за стимулирање ќе стапи на сила во нашата држава?**

1 ноември 2020.

### **Што ќе се промени?**

По стапување на сила на Политиката за СТИМУЛИРАЊЕ, сопствениците на Фореввер бизнис на ниво Асистент супервизор е неопходно да бидат Активни со 4 бода за да го добијат својот бонус од 5% /познат пред тоа како личен попуст од 5%/ од порачките на своите Преференцијални клиенти, продажби на крајни клиенти и лични порачки.

### **Кои се придобивките од новата политика за сопствениците на Фореввер бизнис?**

Политиката ги запознава сопствениците на Фореввер бизнис со ПРИДОБИВКИТЕ од тоа да бидат Активни со 4 бода месечно во порана фаза. Сопственикот на Фореввер бизнис добива 5% бонус од порачките на своите Преференцијални клиенти и од продажбите на крајни клиенти кога е Активен со 4 бода месечно. Политиката за стимулирање дава моќна алатка на спонзорите за да им помогнат на членовите на својот тим да ја разберат смислата да бидат Активни со 4 бода од самиот почеток.

### **Каде може да се најде полниот текст на Деловната политика?**

Политиката за СТИМУЛИРАЊЕ е опишана индиректно во Деловната политика, 4.01 (a) & 4.03 (c)

Полно објаснување на Политиката за стимулирање:

# ЧЕСТО ПОСТАВУВАНИ ПРАШАЊА ПРОМЕНИ ВО ДЕЛОВНАТА ПОЛИТКА



Попустот од 35% за сопствениците на Фореввер бизнис на ниво Асистент супервизор се заменува со попуст од 30 % плус 5% бонус кој се исплаќа на Асистент супервизорите кои биле Активни со 4 бода во соодветниот месец. Тоа значи дека Асистент супервизор добива 30 % попуст во моментот на својата порачка и ако е Активен со 4 бода до крај на соодветниот месец, добива дополнителен бонус од 5% на 15ти следниот месец.

Исто така, 5% бонус од Преференцијален клиент за Асистент супервизори /единствено/ се заменува со 5% бонус од купувања на Преференцијални клиенти кој се исплаќа ако Асистент супервизорот е Активен со 4 бода во соодветниот месец.

Согласно новата програма за стимулирање, Асистент супервизорите треба да бидат Активни со 4 бода за да добијат 5% бонус /кој го заменува бонусот Преференцијални клиенти и лични купувања/. Асистент супервизорите кои се Активни со 4 бода ќе заработат повеќе на почетокот на својот развој. Ако не се Активни со 4 бода, бонусот 5% ќе биде исплатен на следниот Активен сопственик на Фореввер бизнис во мрежата нагоре, дури тоа да е друг Асистент супервизор.

## **Асистент супервизорите кои не се Активни со 4 бода месечно дали ќе го задржат личниот попуст од 5% по стапувањето на промената?**

Не, сите Асистент супервизори кои добиваат сега 5% личен попуст од личните купувања и порачките на Преференцијални/Новус клиенти ќе треба да бидат Активни со 4 бода месечно за да го добијат овој попуст во форма на месечен бонус, по стапувањето на новата Деловна политика.

## **Кога ќе се исплаќа Личниот бонус?**

Бонус за лични порачки, порачки на Преференцијални/Новус клиенти и продажби на мало ќе се исплаќа по завршување на тековниот месец.

## **Дали Асистент супервизорите кои не се Активни со 4 бода за соодветниот месец ќе продолжат да го добиваат својот профит од Преференцијалните клиенти?**

Да. Асистент Супервизор кој не е Активен со 4 бода месечно ќе добива профит од порачките на Преференцијални клиенти и продажби на крајни клиенти. Попустот од 30 % и профитот кој го добиваат од продажбите по цени на мало нема да се променат. Единствено личниот попуст од 5% ќе биде исплатен на следниот Активен сопственик на Фореввер бизнис во мрежата нагоре.

## **Дали ќе се промени бонусот за повисоките нивоа во маркетинг планот? /На пример: вредноста на бонусот за Супервизори да е 8%, за Асистент менаџери 13 % и тн./**

Не, личниот бонус од 5% не се менува врз основа на нивото од маркетинг планот на првиот Активен сопственик на Фореввер бизнис во мрежата нагоре.

## 36-МЕСЕЧНА ПОЛИТИКА

### **Што претставува новата 36-месечна политика?**

36-месечната политика ги архивира сопствениците на Фореввер бизнис кои не правеле лични порачки во продолжение на 36 последователни календарски месеци. Како резултат целата спонзорирана мрежа надолу на архивираниот сопственик на Фореввер бизнис се префрла на следниот СФБ во мрежата нагоре.

### **Каде може да го најдам полниот текст на Деловната политика?**

Актуелната политика можете да ја најдете во дел 4.05.

### **Дали има специфични барања за сопственикот на Фореввер бизнис кој ја наследува мрежата надолу по 36-месечната политика?**

Не, првиот сопственик на Фореввер бизнис во мрежата нагоре ја добива мрежата надолу, независно од неговиот статус во маркетинг планот и дали е активен со 4 б. Но потребно е и тој да ја почитува 36-месечната политика,

# ЧЕСТО ПОСТАВУВАНИ ПРАШАЊА ПРОМЕНИ ВО ДЕЛОВНАТА ПОЛИТКА



бидејќи ако не направи ниту една лична порачка во продолжение на 36 месеци, исто ќе биде архивиран и неговата мрежа надолу ќе биде префрлена на следниот СФБ во мрежата нагоре.

## **Кога стапува на сила новата 36-месечна политика?**

Политиката стапува на сила на 1 ноември 2020 год. На оваа дата секој СФБ кој не порачувал во продолжение на 36 месеци ќе биде архивиран и ќе ја изгуби мрежата надолу, која ќе биде префрлена на следниот СФБ над него. Во првиот ден од секој следен месец сопствениците на Фореввер бизнис кои до таа дата немаат направено лични порачки 36 месеци, исто ќе бидат архивирани и ќе ги губат мрежите надолу.

## **Дали Менаџерите ќе бидат наследувани?**

Ако во изгубената мрежа од архивиран СФБ има Признати Менаџери на прва линија, тие ќе бидат определени како Наследени Менаџери за новиот спонзор.

## **Ако СФБ не направил лични порачки 36 месеци, дали ќе биде избришан од системот?**

Не, ако СФБ е архивиран по 36-месечната политика, единствената промена ќе биде загуба на мрежата надолу. Сите останати придобивки од маркетинг планот вклучително попустот, правото да спонзорира и др. остануват непроменети.

## **СФБ, засегнат од 36-месечната политика, дали го губи нивото во маркетинг планот или попустот?**

Не, ако сопственик на Фореввер бизнис е архивиран по 36-месечната политика, единствената промена ќе биде загуба на мрежата надолу. Нивото во маркетинг планот и неговиот попуст се задржуваат, ако тој одлучи да порачува или да гради бизнис во иднина.

## **Дали ќе може архивиран СФБ да спонзорира други луѓе во иднина?**

Да! Сопственикот на Фореввер бизнис може да ја обнови својата дејност во секое време, ако спонзорира соработници и развива бизнис со клиенти.

## **Дали архивираниот СФБ треба да преземе некакви чекори, за да се „ре-активира“ и да започне одново да гради бизнис?**

Архивираниот СФБ може да започне да гради бизнис во секое време со постоечкиот регистрациски број без да презема никакви дополнителни чекори за да ја информира компанијата.

## **Дали може архивиран СФБ да го смени спонзорот?**

Архивираниот СФБ може да го смени спонзорот, ако одговара на барањата на политиката за повторно спонзорирање.

## **Дали ќе бидат предупредувани СФБ кои се блиску до 36 месеци недостаток на дејност?**

Не. Секој СФБ кој не купувал лично 36 месеци, ќе биде архивиран и ќе ја изгуби мрежата надолу без претходно известување.

## **Како ќе бидат известени СФБ кои ќе наследуваат мрежи надолу?**

Нема да има промена и тоа ќе се случува исто како и досега при наследување на мрежа поради прекратена регистрација, повторно спонзорирање или од друга причина.

## **Дали наследените мрежи веднаш ќе се појавуваат во ФЛП360 и други СФБ извештаи?**

Тоа зависи од конкретната држава и ќе продолжи да функционира на истиот начин како досега при наследување на мрежа поради прекратена регистрација, повторно спонзорирање или од друга причина.