

МАРКЕТИНГОВ ПЛАН



	АСИСТЕНТ СУПЕРВАЙЗОР	СУПЕРВАЙЗОР	АСИСТЕНТ МЕНИДЖЪР	МЕНИДЖЪР	МЕНИДЖЪР	МЕНИДЖЪР	МЕНИДЖЪР	МЕНИДЖЪР	МЕНИДЖЪР	МЕНИДЖЪР
	2	10*	60	120/150**	СЕНЬОР	СОРИНГ	САПФИР	ДИАМАНТ САПФИР	ДИАМАНТ	ДВОЕН ДИАМАНТ
ПРЕФЕРЕНЦИАЛЕН КЛИЕНТ					 или 	 или 	 или 	 или 	 или 	 или 
5%	30%	38%	43%	48%	Отстъпка (от препоръчителните цени за клиенти)					
	25%	25%	25%	25%	Печалба от преференциален клиент					
	5% СТИМУЛ ПРИ АКТИВНОСТ С 4 Б.Т.	8%	13%	18%	Бонус от преференциален клиент					
		3%	5%-8%	5%-13%	Групов бонус (ако сте активни с 4 б.т. през месеца)					
				Лидерски бонус***	6% / 3% / 2%		+ 1% (7/4/3)	+ 2% (8/5/4)	+ 3% (9/6/5)	

Предимства на ФОРЕВЪР

- Разнообразни възможности за доходи
- Качествени продукти за консумация
- Доказана финансова стабилност
- Широка мрежа за подкрепа на собствениците на Форевър бизнес
- Бонуси се изплащат на базата на препоръчителните цени за клиенти

- Повече от 47 години опит
- Международно присъствие
- Никога не губите нивото си
- Сътрудниците от екипа ви не могат да ви изпреварят и да се издигнат на по-високо ниво преди вас

Преференциален клиент – регистрирано лице, получило право да купува продукти на цени с 5% отстъпка.

СФБ – собственик на Форевър бизнес

Б.Т. – бонусна точка

Всички бонуси се изчисляват върху нетните препоръчителни цени за клиенти.

* Ниво Супервайзор се постига, като се реализират 10 б.т. в рамките на ЕДИН календарен месец.

** 120 б.т. при квалификация в рамките на един или два последователни календарни месеца, или 150 б.т. при квалификация в рамките на три или четири последователни календарни месеца.

*** Условия за квалификация – 12/8/4 б.т. (лични и немениджърски). Вижте Фирмената политика за повече подробности.

